

Junior/Senior Key Account Manager France – temps plein (tous sexes confondus)

Vos tâches:

- Servir d'interface fiable entre les clients et les services internes, avec l'expertise technique et commerciale nécessaire
- Soutien à la clientèle et développement ultérieur
- Cibler de nouveaux clients
- Préparer des offres professionnelles et expliquer avec compétence leurs aspects techniques et commerciaux aux clients
- Mener les négociations avec les clients en coordination avec le directeur général et le directeur technique.

Votre profil:

- Enseignement technique (génie mécanique, technologies du froid, hydraulique, mécatronique, etc.)
- Affinité technique et enthousiasme pour les systèmes de refroidissement/transfert de chaleur
- Travail indépendant et responsable avec un esprit d'équipe
- Solides compétences en matière de communication interculturelle
- Bien organisé, communicatif et fiable
- Français et Anglais courant
- Disposition à voyager
- Forte mentalité pratique avec un mode de travail proactif et orienté vers le client.
- Réseau dans l'environnement client de l'avantage

Notre offre:

- Collaboration à long terme avec un leader technologique international réputé
- Un travail passionnant dans une entreprise financièrement stable et tournée vers l'avenir
- Rémunération en fonction du type de collaboration et de l'expérience professionnelle
- Avantages liés à la performance
- Voiture de fonction également utilisée à des fins privées

personal@asahydraulik.com

asa technology Produktions- und Vertriebs GmbH
Prager Straße 280
1210 Wien

www.asa-innovation.com

www.asahydraulik.com

